



Ouderwets gezellig!

Deze actie zorgt voor interactie,
loyaliteit en een hogere besteding.
En niet te vergeten: fun!

Met deze ouderwets gezellige actie maken je klanten kans op mooie prijzen. Klanten ontvangen bij besteding van een bepaald bedrag een voucher met een unieke code. Deze codes kunnen ze op de actiewebsite toevoegen aan een digitale bingokaart. Een volle kaart kan ingezet worden voor een gegarandeerde prijs of een kansprijs, waarmee de klant meedoet aan de verloting van mooie hoofdprijzen. Hoe meer volle bingokaarten, hoe meer kans!

Ook voor jouw bedrijf?

Deze actie is goed inzetbaar bij supermarkten en winkelcentra. In een periode van vier tot zes weken bind je bestaande en nieuwe klanten aan je supermarkt of winkelcentrum. De speciale actiewebsite versterkt de actieperiode, evenals de nieuwsbrieven die verstuurd kunnen worden. Natuurlijk worden de meeste hoofdprijzen aan het einde van de actieperiode verloot, maar tussendoor worden ook al prijzen weggegeven.

De bingokaarten kunnen we aanpassen naar ieder gewenst thema.

Hoe werkt het?

Meedoen is heel eenvoudig:

- De klant ontvangt tijdens de actieperiode bij een besteding van een bepaald bedrag aan boodschappen een voucher met een unieke code.
- Deze code kan worden omgezet naar een digitale bingozeegel op de actiewebsite.
- De eerste keer dat de klant de code invult, kan men heel gemakkelijk een persoonlijk account aanmaken.
- De unieke code wordt omgezet naar een digitale bingozeegel die vervolgens op de online bingokaart geplaatst wordt.
- Staat de bingozeegel niet op de kaart? Dan wordt deze geplaatst op het boodschappenlijstje.
- Deze bingozeegel kan op de volgende bingokaart ingevoerd worden, op deze manier wordt de klant aangespoord om verder te spelen.
- Wanneer de klant bingo heeft, kan hij de volle online bingokaart inzetten op één van de beschikbare prijzen.



scan de QR-code
voor meer uitleg
over deze actie

