



Een smakelijke actie!

Verwen je klanten met een lekkere BBQ Party

Met de BBQ Party behoort het plakken van zegeltjes voorgoed tot de verleden tijd. Klanten ontvangen bij besteding van een bepaald bedrag een voucher met een code. Deze code kunnen ze op jouw eigen actiewebsite toevoegen aan een digitale spaarkaart. Een volle spaarkaart kan ingezet worden voor een kansprijs (bijvoorbeeld een BBQ- feest voor de hele straat of BBQ-benodigdheden zoals vlees en sauzen). De volle spaarkaart kan ook direct worden verzilverd voor een gegarandeerde prijs. Dan krijgt de klant direct een mail met een code om het gekozen gratis BBQ-product in de eigen supermarkt of het winkelcentrum op te halen. Win-win voor iedereen!



scan de QR-code voor meer uitleg over deze actie

Hoe werkt het?

Klanten ontvangen bij besteding van een bepaald bedrag een voucher met een code. Deze kunnen zij online activieren op de actiewebsite. Klanten dienen eenmalig hun NAW-gegevens achter te laten (wij werken AVG-proof). Zo bouw je aan een interessant klantinformatiesysteem. Het dashboard dat hiervoor is ontwikkeld, vormt een bron van informatie voor verdere marketingacties. Als de spaarkaart van een klant vol is, kunnen ze deze inwisselen voor een kansprijs of een gegarandeerde prijs. Jij stelt de prijzen beschikbaar, wij regelen de rest!

Ook voor jouw bedrijf?

De BBQ-party is goed inzetbaar bij supermarkten en winkelcentra. In een periode van vier tot zes weken bind je bestaande en nieuwe klanten aan je supermarkt of winkelcentrum. De speciale actiewebsite versterkt de actieperiode, evenals de nieuwsbrieven die verstuurd kunnen worden. Ideaal te combineren met een Facebook en/of Instagram campagne!

Leuk voor de deelnemers: op je actiewebsite kunnen ze makkelijk BBQ-recepten delen, het weeralarm checken en een uitnodiging via Facebook versturen. Jij regelt de prijzen, wij doen de rest!

